

Gestiona costes y maximiza el flujo de caja.

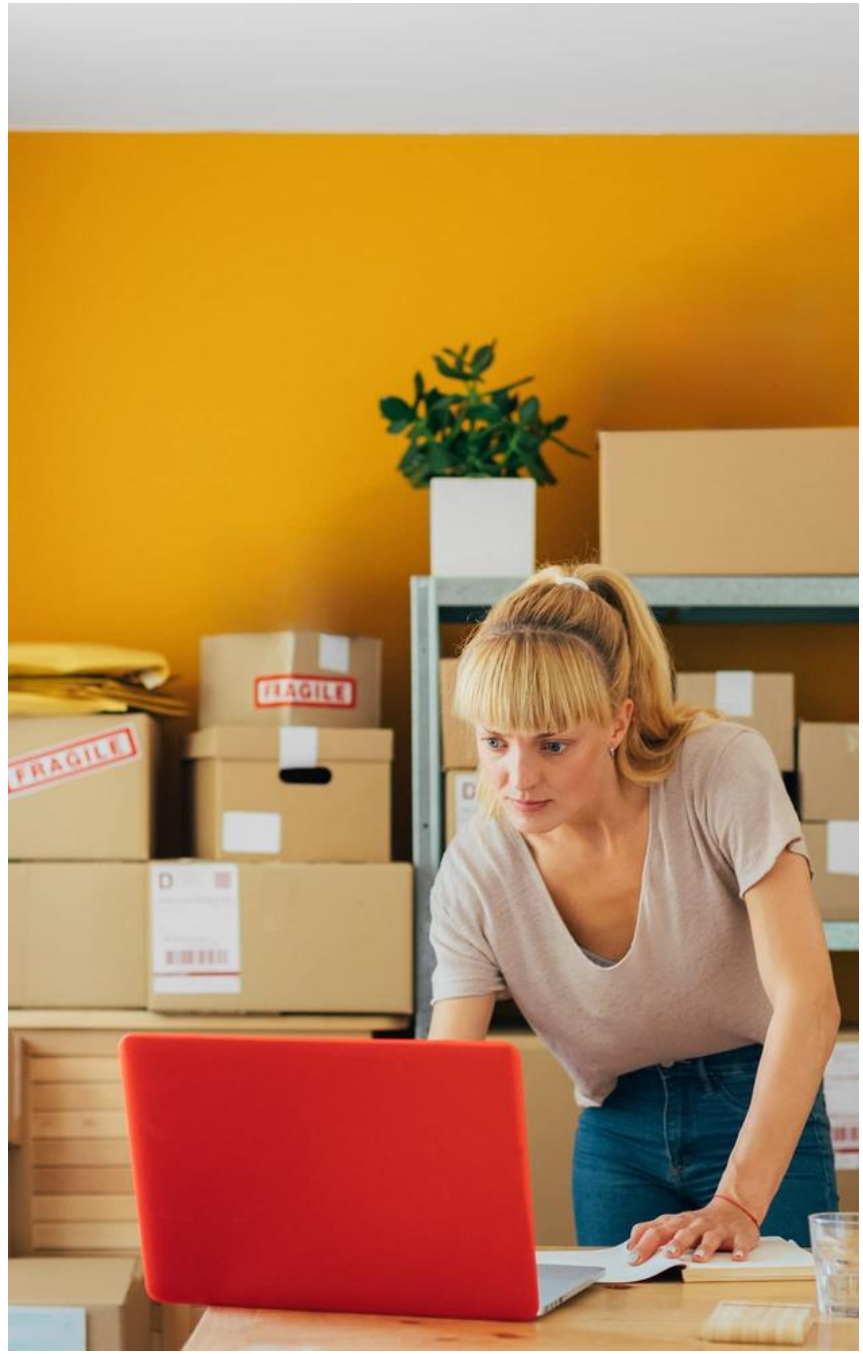
amazon business

Introducción

Además de la inflación y los altos costes, las pequeñas y medianas empresas (PYMES) se enfrentan a numerosos desafíos que agotan sus limitados recursos, como son los pagos retrasados de clientes o los gastos inesperados. Aunque factores externos como el retraso de pagos pueden ser difíciles de gestionar, las PYMES pueden ejercer mayor control sobre sus propios gastos, como son los gastos inesperados, para mejorar el flujo de caja.

Esto requiere un enfoque más estratégico de las compras.

La disponibilidad de herramientas de Smart Business Buying permite a las PYMES predecir la demanda de suministros de manera más precisa, monitorear las compras y contribuir al crecimiento a largo plazo del negocio.



Cómo puede compras ayudar a las PYMES a gestionar mejor sus recursos y costes

1. Mejorar el flujo de caja
2. Pronosticar la demanda
3. Reducir costes

81 %

El 81 % de los responsables de tomar decisiones de compras afirma que su mayor prioridad es crear cadenas de suministros resilientes y ágiles.

Fuente: Informe de Amazon Business sobre el estado de las compras en 2024

58 %

El 58 % de las pequeñas empresas dice que las interrupciones de las cadenas de suministros son su principal preocupación.

Fuente: Cámara de comercio de EE. UU., Índice de las pequeñas empresas T1 2024



Mejorar el flujo de caja

Operando con márgenes menores y recursos limitados, las PYMES tienden a ser más sensibles a los potenciales retrasos en los pagos de sus clientes y los costes imprevistos. Esto puede limitar su habilidad para adquirir suministros para sus operaciones diarias.

Al ser cada vez más difícil el acceso a crédito, las PYMES cuentan con una opción menos para reducir cualquier brecha en el flujo de caja. Incluso una interrupción pequeña o estacional puede tener un impacto en la estabilidad financiera, lo que deja muy claro la importancia de una gestión eficiente del flujo de caja.

Al negociar condiciones para los proveedores que sean mutualmente beneficiosas y contar con opciones de pago más flexibles, las PYMES pueden reducir costes y mejorar el flujo de caja. Esto les permite asignar recursos de manera más eficiente sin comprometer la calidad de sus productos o la experiencia de los clientes.

1. **Elegir pagos flexibles**
   Contar con condiciones de pago más flexibles para los suministros de tu empresa puede asegurarte los fondos suficientes para cubrir otros gastos esenciales.
2. **Establecer límites de gasto**
   Mantener un mayor control de tus presupuestos previene el gasto innecesario en los suministros y reduce el riesgo de gastos inesperados.
3. **Descubrir consejos de compra**
   Consulta tus compras en tiempo real con Visibilidad de gastos (exclusivo de Business Prime) y lleva un seguimiento de tus gastos.

“Amazon Business hace un trabajo fantástico al mostrarnos dónde está nuestro principal ahorro y cómo maximizarlo”.

Chris Tiesman, director financiero de CSAT Solutions

Pronosticar la demanda

Un clima económico desafiante, las preferencias cambiantes de los consumidores y el acceso limitado a herramientas analíticas pueden dificultar que las PYMEs prevean la demanda de manera precisa y eficiente.

Esto lleva a una escasez de suministros o a un exceso de inventario, lo que dificulta más aún la respuesta de las PYMES a las necesidades de sus clientes. Esto puede afectar el beneficio, la eficiencia operativa y la experiencia de los clientes.

Al analizar los patrones de gasto, los equipos de compras pueden anticipar mejor la demanda y colaborar estrechamente con sus proveedores.

Con información en tiempo real, las PYMES pueden ajustar sus pedidos y asegurar que sus niveles de inventario estén optimizados y alineados con la demanda real del consumidor.

1. **Optimizar el gasto y los recursos**
   Pronostica la demanda de suministros de manera más precisa con herramientas predictivas de compras y análisis.
2. **Programar las compras recurrentes**
   Agiliza tu proceso de compra con entregas periódicas y predecibles.
3. **Personalizar las listas**
   Reduce el tiempo de búsqueda personalizando las listas de compras con productos que necesitas con frecuencia.

“En términos generales, Amazon Business da a nuestro equipo de TI más tiempo para hacer lo que saben hacer bien y nos convierte en una empresa más ágil”.

Vince Doepker, vicepresidente de operaciones de TI en Lippert Components

Reducir costes

Las PYMES operan con recursos más limitados, lo que las hace más vulnerables a las fluctuaciones de costes. Las PYMES tienen mayor dificultad para absorber cualquier incremento en los costes de operaciones, logística o compras.

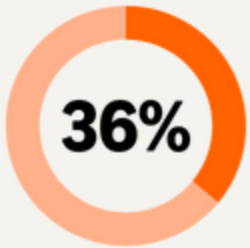
Consolidar los proveedores dentro de categorías clave le permite al departamento de compras aumentar su capacidad de compra y optimizar los costes de suministros.

Más aún, diversificar la base de proveedores protege contra las interrupciones y mejora la resiliencia de la cadena de suministros.

1. **Consolidar proveedores**
   Aprovecha tu poder de compra colectivo para negociar precios más competitivos y condiciones beneficiosas para ambas partes.

2. **Aumentar la diversidad de proveedores**
   Considera empresas pequeñas, diversas o locales para reducir los riesgos de interrupciones en la cadena de suministro y garantizar el acceso continuo a suministros esenciales.

3. **Comprar al por mayor**
   Aprovecha los descuentos por volumen para ahorrar en los suministros y liberar flujo de caja para otros gastos operativos.



El 36 % de los responsables de la toma de decisiones de compras citan el incremento de los costes de las compras como el principal desafío externo.

Fuente: Informe de Amazon Business sobre el estado de las compras en 2024

centrica

Desde que Centrica implementó Amazon Business, sus usuarios han reducido su tiempo de compra un **600 %**

Optimiza el flujo de caja y maximiza los recursos con Amazon Business

Con herramientas innovadoras y planificación, las PYMES están tomando decisiones de Smart Business Buying que reducen los costes y respaldan el crecimiento del negocio.



Descuentos por cantidad

Accede a precios exclusivos para empresas y aprovecha los descuentos por cantidad en más de 40 millones de productos.



Solicitar presupuesto

Disfruta de ofertas personalizadas para responder a las necesidades de tu empresa y obtén ahorros de un 5 % o más.



Gestión de presupuestos

Establece umbrales de gasto para tus compradores y evita el riesgo de gastar de más.



Pago por transferencia pospuesto

Mejora tu flujo de caja con condiciones de pago más flexibles y facturas digitales. Sujeto a la aprobación del crédito.



Integración de compras en línea

Integra tu sistema de control de gastos con Amazon Business para obtener mejores datos de la transacción y un mayor control sobre tus gastos.



Visibilidad de gastos

Descubre consejos de compra con paneles integrados y gestiona mejor tu flujo de caja.

Exclusivo de Business Prime



Análisis de empresa

Accede a múltiples informes, como pedidos y devoluciones, para prever mejor el volumen de suministros que necesita tu empresa.



Listas de empresa

Crea listas de artículos comprados con frecuencia y vuelve a pedirlos desde estas listas de manera fácil y eficiente.



Envío práctico

Elige tu propio Amazon Day para recibir pedidos elegibles el mismo día de cada semana, cuando estén disponibles.

Exclusivo de Business Prime



Empieza hoy mismo

Contáctanos para descubrir nuevas maneras de gestionar tus costes y mejorar el flujo de caja con Smart Business Buying.

amazon business

amazon business

Visítanos en business.amazon.es para obtener más información.